

Ali Sait Yüksel

**GATT/WTO-
Welthandelssystem**

**unter besonderer Berücksichtigung
der Außenwirtschaftsbeziehungen der
Europäischen Union**



PETER LANG

Europäischer Verlag der Wissenschaften

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	5
Inhaltsverzeichnis	6
Abkürzungsverzeichnis	10
I. FREIHANDEL	12
1.1 Zur Geschichte des Freihandels	12
12 Zur Theorie des Freihandels	15
1.2.1 Theorie Strategischer Handelspolitik	20
13 Einhergehen zwischen Blockbildung und Protektionismus	24
14 Liberalisierung des Welthandels und Globalisierung der Märkte	29
1.4.1 Entwicklung des Welthandels	29
1.4.2 Globalisierung der Märkte und die betriebswirtschaftliche Herausforderung	31
II. GATT {Das Allgemeine Zoll- und Handelsabkommen - General Agreement on Tariffs and Trade}	37
11.1 Die Entstehungsgeschichte des GATT	37
11.2 Organisation des GATT	38
11.2.1 Neue juristische Persönlichkeit des GATT: WTO {World Trade Organisation}	39
11.2.1.1 Organe der WTO	40
11.3 Streitbeilegung beim GATT / WTO-System	40
11.4 Grundprinzipien des GATT	44
11.4.1 Die Meistbegünstigungsklausel und der Grundsatz der Nicht-diskriminierung	44
11.4.1.1 Zollbegriff	46
11.4.1.1.1 Der Begriff "Zoll" und Arten der Zölle	46
11.4.1.2 Zollabbau; GATT-Runde	47
Die ersten fünf GATT-Runden	49
6. Runde (Kennedy-Runde)	49
7. Runde (Tokio-Runde)	50
8. Runde (Uruguay-Runde)	50
Uruguay-Runde und Umwelt-Konsumentenschutz	55
11.4.2 Der Grundsatz der Inländerbehandlung	57
11.4.3 Das Verbot nichttarifärer Handelshemmnisse	58
11.4.3.1 Freiwillige Exportbeschränkungsabkommen	66
11.4.3.1.1 Paradebeispiel für Exportbeschränkungsabkommen: Textilindustrie	69
11.4.4 Der Grundsatz der Reziprozität	71
11.4.5 Neuere Gebiete des GATT nach der Uruguay-Runde	
11.4.5.1 Der Handel mit Dienstleistungen (GATS-General Agreement on Trade in Services)	72
Exkurs: "Kulturelle Ausnahmen" (exception culturelle)	75
11.4.5.1.1 Finanzdienstleistungen	76
11.4.5.1.2 Öffentliches Beschaffungswesen	76

11.4.5.2	Abkommen zum Schutz geistiger Eigentumsrechte (TRIPS-Agreement on Trade Related of Intellectual Property Rights)	79
11.4.5.3	Handelsbezogene Investitionsmaßnahmen (TRIMS-Agreement on Trade Related Aspects of Investment Measures)	87
	"Loca/-Co/7tenf"-Vorschriften und Praxis der EG	87
	Exkurs: Die global ausgerichtete Flexibilität transnatio- naler Unternehmen	88
AUSNAHMEN		90
111.1	Die Erteilung von sog. " Waivers "	91
111.2	Die Schutzklausel (sog. " Escape Clause ")	91
111.3	Bildung von Wirtschaftsblöcken (Gründung der ZU und FHZ)	93
111.3.1	Integrationsstufen	93
111.3.2	Die Problematik der Vereinbarkeit von Integrationsverträgen mit GATT	95
111.3.2.1	Voraussetzungen der Vereinbarkeit	96
111.3.3	Wirtschafts(-Handels)Blöcke	99
111.3.3.1	Arten der wirtschaftlichen Kooperation der EU	100
111.3.3.1.1	Wirtschaftsräume mit der EU	103
111.3.3.1.1.1	Auf der Grundlage einer Zollunion	103
111.3.3.1.1.1.1	Charakteristikum von Assoziierungsabkommen	103
111.3.3.1.1.1.2	Assoziierungsabkommen mit den Reformstaaten Osteuropas	105
111.3.3.1.1.1.3	Assoziierungsabkommen mit der Türkei	108
111.3.3.1.1.2	Wirtschaftsräume auf der Grundlage einer Freihandelszone	114
111.3.3.1.1.2.1	EWR (Europäischer Wirtschaftsraum)	114
111.3.3.1.1.2.2	Die Lome-Abkommen mit AKP-Staaten	115
111.3.3.1.1.2.3	Freihandelszonenabkommen mit Israel	117
111.3.3.2	Wirtschaftsräume der übrigen Länder	117
111.3.3.2.1	EFTA (Europäische Freihandelszone - <i>European Free Trade Area</i>)	117
	Besondere Probleme der Schweiz	118
111.3.3.2.2	NAFTA (Nordamerikanische Freihandelszone)	120
111.3.3.2.3	APEC (<i>Asean Pacific Economic Cooperation-</i> Asiatisch-Pazifische Wirtschaftliche Zusammenarbeit)	122
111.3.3.2.4	ASEAN/ AFTA (<i>Association of Southeast Asian Nations/</i> <i>Asean Free Trade Area</i> - Vereinigung Südostasiatischer Staaten)	123
111.3.3.2.5	Ancfen-PaW-Gemeinschaft	124
111.3.3.2.6	MERCOSUR (<i>Mercado Comun de/ Cono Sur-</i> Gemeinsamer Markt in Südamerika)	125
111.3.3.2.7	SAARC (<i>South Asia Association for Regional Cooperation</i> - Südasiatische Gemeinschaft für Regionale Zusammenarbeit)	126
111.3.3.2.8	OAU (Organisation der Afrikanischen Einheit)	126
111.3.3.2.9	VAM (Vereinigter Arabischer Maghreb)	126
111.3.3.2.10	ECO (<i>Organisation for Economic Cooperation</i>)	126
111.3.3.2.11	Schwarzmeer-Wirtschaftszone	127

II 1.4	Ausnahmen vom allgemeinen Verbot mengenmäßiger Beschränkungen	127
	IM.4.1 Agrarbereich	129
11.5	Subventionen (insbesondere Exportsubventionen)	139
111.6	Sonderstatus für die Entwicklungsländer	146
	IM.6.1 Die Entstehung von <i>UNCTAD (United Nations Conference on Trade and Development)</i>	150
	111.6.2 Allgemeines Präferenzsystem zugunsten der Entwicklungsländer	151
	111.6.3 Exportstrukturen von Entwicklungsländern	153
	IM.6.4 Eine gemeinsame Entwicklungspolitik der EU?	154
	IM.6.5 Marktwirtschaftliche Entwicklungspolitik	156
	IM.6.6 Wechselwirkung zwischen Demokratie und Wirtschaftswachstum	159
IM.7	Antidumpingregeln	162
	III.7.1 Zum Begriff "Dumping"	162
	IM.7.2 "Dumping" als Ausnahme von den GATT-Verpflichtungen	164
	IM.7.3 Neuere Präzisierungen in dem Final Act der Uruguay-Runde	165
	111.7.4 Die Problematik der Feststellung des "fairen" Preises	166
	IM.7.5 Vergleich bezüglich des Antidumpingverfahrens zwischen der EU und den USA	167
	111.7.5.1 Antidumpingverfahren der EU	167
	111.7.5.2 Der politische Einfluß der Antidumpingpolitik in der EU	169
	MI.7.5.3 Antidumpingverfahren der USA	172
	IM.7.5.4 Der politische Einfluß der Antidumpingpolitik der USA	173
IV.	Politische Macht und Protektionismus	174
	IV. 1 Die Einwirkungen der Protektion auf die Gesamtwirtschaft	176
	IV.2 Besondere Bereiche des Protektionismus der "Triade"	180
	IV.2.1 High-Tech	181
	IV.2.2 Die Luftfahrtindustrie (Airbus-Programm)	182
	IV.2.3 Telekommunikation	185
	IV.2.4 Automobilindustrie	185
	IV.2.5 Unterhaltungselektronik	187
	IV.3 Protektionspolitiken der "Triade"	187
	IV.3.1 Industriepolitiken der "Triade"	187
	IV.3.2 Gemeinsame Handelspolitik und Protektionismus der EG	190
	Neues Handelspolitisches Instrument	194
	Industrie- und Handelspolitik nach dem Maastricht-Vertrag	196
V.	Resümee	198
	Literaturverzeichnis	203