

**DACH**

Europäische Anwaltsvereinigung e.V.

---

## **Betriebliche Expansion ins Ausland: Praktische Hinweise**

33. Tagung der DACH in Düsseldorf  
vom 29. September bis am 1. Oktober 2005

Mit Beiträgen von

Rechtsanwalt Dr. Christoph F. Wetzler, Frankfurt

Rechtsanwalt Dr. Roland Grilc, Klagenfurt (Bericht Österreich)

Rechtsanwalt Dr. Bruno Derrer, Zürich

Rechtsanwalt Rudolf Schächle, Vaduz

Rechtsanwältin Monique Stengel, Paris

Rechtsanwalt Sip van Dijk, Apeldoorn

Rechtsanwältin und Avv. Susanne Hein, Mailand

Rechtsanwalt Dr. Karel Čermák, Prag

Rechtsanwalt Dr. Roland Grilc, Klagenfurt (Bericht Slowenien)

Rechtsanwalt Dr. Roland Grilc, Klagenfurt (Bericht Kroatien)

Rechtsanwalt Ryszard Armatowski, Poznań

2005



Schulthess §

# Inhalt

	Seite
Vorwort .....	V

Dr. Christoph F. Wetzler  
Rechtsanwalt, Frankfurt

## **Betriebliche Expansion nach Deutschland: Praktische Hinweise**

I. Möglichkeiten ausländischer Unternehmen, im Inland tätig zu werden .....	1
II. Insbesondere Errichtung einer Zweigniederlassung oder Tochtergesellschaft .....	3
III. Allgemeine, praktische Fragen .....	30

Dr. Roland Grilc  
Rechtsanwalt, Klagenfurt

## **Betriebliche Expansion nach Österreich: Praktische Hinweise**

I. Möglichkeiten ausländischer Unternehmen, im Inland tätig zu werden .....	34
II. Errichtung einer Zweigniederlassung oder Tochtergesellschaft .....	35
III. Checkliste für die Gründung einer GmbH .....	52
IV. Beziehung zwischen Mutter- und Tochtergesellschaft .....	60
V. Allgemeine, praktische Fragen .....	62

Dr. Bruno Derrer  
Rechtsanwalt, Zürich

## **Betriebliche Expansion in die Schweiz: Praktische Hinweise**

I. Möglichkeiten ausländischer Unternehmen in der Schweiz tätig zu werden .....	66
II. Errichtung einer Zweigniederlassung oder Tochter- gesellschaft .....	66
III. Allgemeine praktische Fragen .....	77

Rudolf Schächle  
Rechtsanwalt, Vaduz

### **Betriebliche Expansion ins Fürstentum Liechtenstein: Praktische Hinweise**

I. Vorwort .....	87
II. Möglichkeiten ausländischer Unternehmen im Inland tätig zu werden .....	88
III. Die Neugründung der tätigen (Tochter-)Gesellschaft – Der praktisch wichtigste Fall .....	90
IV. Errichtung einer Zweigniederlassung .....	93
V. Sitzverlegung einer ausländischen Verbandsperson ins Inland .....	95
VI. Grenzüberschreitender Dienstleistungsverkehr .....	96
VII. Allgemeine praktische Fragen .....	96

Monique Stengel  
Rechtsanwältin, Paris

### **Betriebliche Expansion nach Frankreich: Praktische Hinweise**

I. Möglichkeiten ausländischer Unternehmen im Inland tätig zu werden .....	101
II. Insbesondere Errichtung einer Zweigniederlassung oder Tochtergesellschaft .....	106
III. Allgemeine praktische Fragen .....	109

Sip van Dijk  
Rechtsanwalt, Apeldoorn

### **Betriebliche Expansion in die Niederlande: Praktische Hinweise**

I. Allgemeine Bemerkungen .....	113
II. Lieferungen über die Grenze .....	115
III. Handelsvertreter .....	116
IV. Vertragshändler .....	117
V. Angestellter .....	117
VI. Zweigniederlassung .....	118
VII. Verlegung des Verwaltungssitzes .....	118
VIII. Tochtergesellschaft .....	119
IX. Einige deutsch- und englischsprachige Literatur .....	121

Susanne Hein  
Rechtsanwältin und Avv., Mailand

### **Betriebliche Expansion nach Italien: Praktische Hinweise**

I. Einführung .....	124
II. Möglichkeiten und rechtliche Rahmenbedingungen für die Aktivitäten ausländischer Unternehmen in Italien .....	124
III. Errichtung einer Zweigniederlassung, eines Repräsentanzbüros oder einer Tochtergesellschaft .....	134
IV. Allgemeine Fragen praktischer Natur .....	153

Dr. Karel Čermák  
Rechtsanwalt, Prag

### **Betriebliche Expansion nach Tschechien: Praktische Hinweise**

I. Formen der Präsenz ausländischer Unternehmen in Tschechien .....	157
II. Rechtlicher Rahmen .....	158
III. Formen der Vermögensbeteiligung .....	158
IV. Zweigniederlassung .....	162
V. Gesellschaftstypen .....	162
VI. Besondere Hinweise .....	165
VII. Beziehungen zwischen Mutter- und Tochtergesellschaft .....	167

Dr. Roland Grilc  
Rechtsanwalt, Klagenfurt

### **Betriebliche Expansion nach Slowenien: Praktische Hinweise**

I. Gründung von Tochtergesellschaften und Zweigniederlassungen .....	171
II. Worauf sie bei der Gründung einer GmbH in Slowenien besonders achten müssen .....	181
III. Checkliste für die Gründung einer Zweigniederlassung .....	183

Dr. Roland Grilc  
Rechtsanwalt, Klagenfurt

### **Betriebliche Expansion nach Kroatien: Praktische Hinweise**

I. Gründung von Tochtergesellschaften .....	185
II. Aktiengesellschaft .....	186
III. Gründung einer GmbH .....	186
IV. Gründung von Zweigniederlassungen .....	189
V. Repräsentanzen .....	189
VI. Handelsvertreter (aktueller Stand) .....	190
VII. Handelsvertreter (Rechtslage ab 1. 1. 06) .....	190
VIII. Leitfaden zur Gründung einer Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH) in Kroatien. ....	191

Ryszard Armatowski  
Rechtsanwalt, Poznań

### **Betriebliche Expansion nach Polen: Praktische Hinweise**

I. Möglichkeiten ausländischer Unternehmen, in Polen tätig zu werden .....	203
II. Errichtung einer Zweigniederlassung oder Tochtergesellschaft .....	205
III. Allgemeine praktische Fragen .....	226