

Dale Carnegie Training

Besser sprechen - überzeugend auftreten

Strategien für erfolgreiche Präsentationen

Aus dem Amerikanischen
von Carolin Skiba

Scherz

Inhalt

Vorwort	7
1 Die Grundlagen einer erfolgreichen Rede	9
2 Was Zuhörer wollen und Redner wissen sollten	27
Fallstudie: Winston Churchill	38
3 Lampenfieber wirkungsvoll überwinden	43
4 Humor effektiv einsetzen	65
5 Mit Geschichten Aufmerksamkeit und Respekt gewinnen	81
Fallstudie: Eleanor Roosevelt	93
6 Die Zuhörer zum Handeln motivieren	99
7 Die erste Minute zählt! Sofort einen positiven Eindruck machen	115
8 Die Kunst der Überzeugung, Teil 1	131
9 Die Kunst der Überzeugung, Teil 2	149
10 Die Zauberformel der Rhetorik	167
Fallstudie: Franklin Delano Roosevelt	185
11 Souverän mit Fragen umgehen	191
12 Eine Rede eindrucksvoll beenden	205
Fallstudie: Motivationsreden im Sport	222
Epilog	229